

Características más relevantes

- Factura electrónica en línea. Al momento de grabar se hace conexión con el proveedor tecnológico y se envía el mensaje XML con la información de la factura de venta.
- Consulta de estado de factura electrónica (en verificación, aprobada, rechazada) desde la búsqueda de facturas de venta
- Grabar representación gráfica en PDF de la factura electrónica automáticamente
- Consulta de timbres o transacciones disponibles con el proveedor tecnológico
- Promociones configurables para varios días de la semana con horas de vigencia, lista de artículos específicos con porcentaje de descuento o precio fijo durante la vigencia, cantidad máxima por cliente durante la promoción y total de unidades disponibles con descuento.
- Reporte de artículos sin venta en un determinado rango de fechas
- Liberar reservas de artículos al momento de grabar la factura o remisión en compras y ventas sin estar cambiando la configuración del módulo.
- Traer artículos de documento relacionado con pregunta de si traer todo o digitar uno a uno como en devoluciones.
- Alerta por vencimiento de lote en los documentos de venta. Los días de anticipación de la alerta se configuran por cada artículo.
- Seguimiento de entregas de facturas con información de embalaje por documento y notificación al correo electrónico del cliente del despacho de la mercancía.

***Depende de las opciones de interacción suministradas por el proveedor tecnológico seleccionado por el cliente. Requiere de una tarea de configuración personalizada que se cobra por separado a las tarifas vigentes.**

- Tantas listas de precios como se requieran con control de fechas de vigencia de la lista para ofrecer promociones de temporada, cantidad mínima a vender asociada a la lista para ofrecer precios especiales por volumen, máximo número de días de crédito para sugerir el precio de acuerdo al plazo pactado, limitación de descuento máximo por ítem o total, comisión y porcentajes de utilidad y margen para que el sistema pueda mantener automáticamente actualizados los precios con base en los costos.
- Todo el ciclo de ventas iniciando con la cotización, pedido, remisión, factura y devolución todos opcionales u obligatorios dependiendo de la configuración deseada con control de vigencia de precios y posibilidad de despachos parciales, además registro de algunos documentos con códigos propios y

otros como por ejemplo la remisión, con códigos de barras y validación de correspondencia con el documento original para mayor control del inventario.

- Registro masivo de facturas para cobro de mensualidades incluyendo la posibilidad de cobrar intereses de mora sobre el saldo de cartera a la fecha inicial y posibilidad de enviar inmediatamente por correo electrónico a cada cliente con correo registrado.
- Doble validación de existencias físicas y comprometidas al momento de registrar los ítems y luego al final al validar el documento completo para evitar negativos por facturación simultánea en diferentes terminales o por artículos repetidos en el mismo documento.
- Control de lista de precios por cliente, descuentos máximos, días de crédito y cupo de crédito asignado.
- Control de puntos por cliente para campañas de fidelización a través de artículos y fechas con puntaje especial, redención de premios, etc.
- Control de promociones desde el punto de venta por compras mínimas de determinados grupos de mercancía.
- Soporte de impresoras, lectores de barras, cajones monederos, balanzas electrónicas y todo el hardware POS compatible con Windows.
- Venta de Bonos propios con valor asignado por el usuario y control de saldos que pueden ser usados luego como forma de pago para cancelar productos o servicios.
- Captura de formas de pago por factura detallada o resumida en caso de solo querer controlar la forma y el monto recibido sin detallar números de cuenta o comprobante.
- Cierre diario con desglose por tarifas de IVA y formas de pago según requerimiento de la DIAN para libros de facturación diaria. Además, con la posibilidad de transmitir el resumen de ventas por artículo o contable a una oficina principal para hacer allí consolidación de movimientos de diferentes puntos de venta o análisis de rotación del inventario.
- Alertas automáticas de cartera vencida o cupo de crédito excedido al registrar cualquier movimiento del cliente. Además, alertas manuales configurables para recordar al cliente actualizar datos o condiciones personalizadas.
- Control de comisiones por volumen de ventas por artículo en cantidades y pesos. Además de comisión simple por venta o condicionada al recaudo.
- Recuperación automática de documentos incompletos en caso de fallas de energía y bloqueo opcional de la posibilidad de cerrar el programa en caso de documentos incompletos o no cancelados para evitar fraude por no registro de la operación.
- Consulta de la estadística de ventas por artículo, por cliente y vendedor las cuales se pueden a su vez detallar por artículo, por documento además consultar cualquiera de ellos.
- Alertas automáticas de existencia bajo mínimo o comprometida con la posibilidad de autorizar su uso. Además, alertas manuales para recordar al vendedor promociones vigentes al consultar o vender artículos.
- Utilidad por documento, artículo, vendedor o cliente para medir la rentabilidad de cada operación o consolidada en un período de días seleccionado.

- Control de eventos de ventas que permiten agrupar facturas independientes del prefijo, cliente, vendedor, etc. Y que permite definir comportamientos como verificar cupo de crédito o validar existencias. De esta forma por ejemplo una venta por la tienda virtual puede no aplicar las mismas políticas de cartera e inventarios que una factura del mostrador.
- Informe de ventas por municipio del cliente.
- Análisis de ventas por agencia, vendedor, cliente, zona de cartera, municipio del cliente, grupo de cobro, articulo, grupos de inventario, marca, prefijo o punto de venta.
- Interfaz con operadores de factura electrónica (F&M)

Descuentos de artículos con día de la semana, rango de horas y grupos, subgrupos y marcas para automatizar promociones en horarios y fechas especiales.